

CASES





CONTEXTUALIZAÇÃO

O processo de targeting identifica alvos de interesse geológico, mapeamento potenciais áreas de exploração. Por compreenderem áreas muito extensas, esse mapeamento de alvos de interesse envolve altos custos com equipe de campo e logística.

A criação de mapas indicativos de áreas potenciais, não tira a equipe do campo, mas, por outro lado, direciona-as para os alvos de interesse, reduzindo os custos de hora trabalhada e logística.

RESULTADOS



DOS ALVOS DE INTERESSE QUANDO COMPARADOS COM METODOLOGIAS TRADICIONAIS:



DOS CUSTOS E PRAZOS DE PROSPECÇÃO EM CAMPO.

Avenida do Contorno, 3130 - Sala 1301 Savassi -BH/MG Cep.:31.320-350



contatogt@grupoge21.com



www.ge21gt.com.br

DESAFIOS

- Identificar alvos de interesse mineral;
- Processar grandes bases de dados;
- Desenvolver modelo de Al para o mineral desejado;
- Interpretar os resultados do modelo de IA;
- obter dados de qualidade do local de interesse.

SOLUÇÕES



SISTEMA



